

## **Akquise Training: „Psychologisches Verkaufen“**

Professionell und kundenorientiert verkaufen. Ein Training für alle, die einfach richtig verkaufen wollen.

Eine kompetente und zielorientierte Akquise, ist die Visitenkarte des Unternehmens und trägt aktiv zum Firmenerfolg mit bei. Üben Sie, wie sie kundenorientiert und freundlich verkaufen, mit allen psychologischen Tipps und Tricks.

### **Inhalt:**

- Die emotionale Ebene ist die absolute Grundlage, wir füllen dafür den Werkzeugkoffer
- Zielgerichtete Bedarfsermittlung trägt zum Umsatz bei
- Nutzenargumentation in Bildern zaubert dem Kunden ein Erlebnis in seine Vorstellungskraft
- Produktpräsentation in drei Schritten zum Ziel
- Einwandbehandlung in nur 4 Schritten kommt auch bei schwierigen Situationen an
- Produktpräsentation in drei Schritten zum gefühlten Kundenverlangen
- Abschlusssicherheit mit neuer Technik zum Erfolg

**Zielgruppe:** Alle Vertriebler & alle die im Kundenkontakt mit stehen

**DOZENT**     Nina Scheitweiler

### **SEMINARORGANISATION**

Nina Scheitweiler, [nina@scheitweiler.de](mailto:nina@scheitweiler.de), 0171-1402608, 06202-929960